



建築塗装のプロフェッショナル集団

株式会社 児玉塗装

会社説明資料

- 01 会社紹介
- 02 事業紹介
- 03 組織・働く環境について
- 04 児玉塗装のカルチャー
- 05 今後の展望



株式会社
児玉塗装

☎0120-774-315

職人
募集

研修中 25万円～

研修後 30万円～

研修期間 3ヶ月

漆
匠
の
心
技



創業50年の伝統

01. 会社紹介



建築塗装のプロフェッショナル集団

株式会社 児玉塗装



動画
配信中

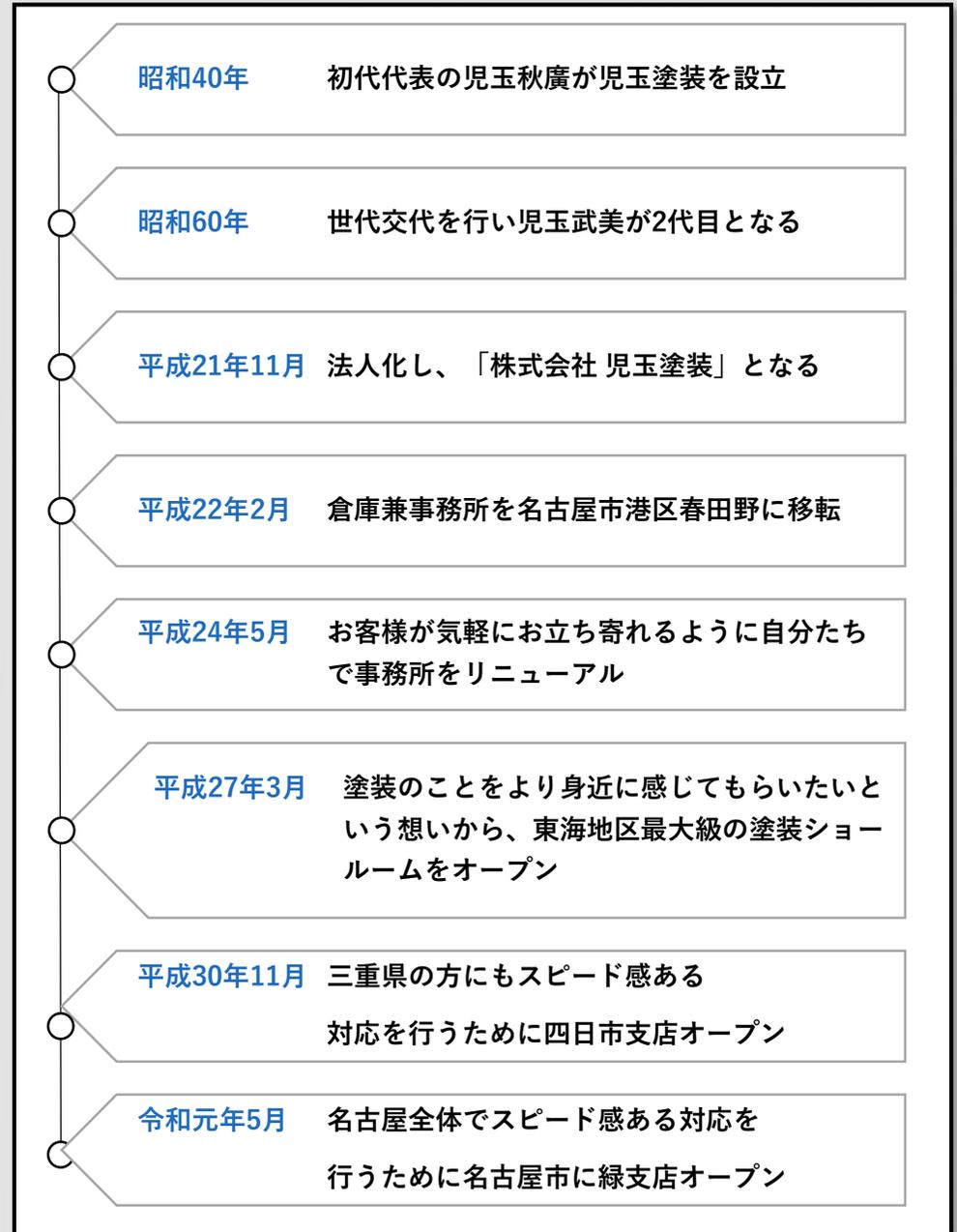


01. 会社紹介

会社概要

会社名	株式会社 児玉塗装
代表者	代表取締役社長 児玉 圭司
創業	設立 昭和40年 法人化 平成21年11月
資本金	300万円
事業内容	一般建築塗装、防水塗装、吹付塗装、各種塗装工事
事業所	<p>【本社】 〒454-0984 愛知県名古屋市中川区供米田2丁目103番地</p> <p>【四日市支店】 〒512-0911 三重県四日市市生桑町270-36</p> <p>【緑支店】 〒458-0801 愛知県名古屋市緑区鳴海町根古屋1-16</p> <p>【素材倉庫】 〒455-0873 愛知県名古屋市港区春田野1丁目1709番地</p> <p>【(株)KTC】 〒455-0873 愛知県名古屋市港区春田野3丁目701番地</p>
事業エリア	<p>【本社】 愛知県名古屋市港区や中川区、南区、熱田区など名古屋市南西部を中心に東海市、大府市など周辺諸地域。ご要望があれば愛知県全域、三重県、岐阜県も対応</p> <p>【四日市支店】 三重県四日市市を中心に三重県各地域対応しております。 四日市市/桑名市/いなべ市/木曾岬町/東員町/菟野町/朝日町/川越町/鈴鹿市/亀山市/津市/松阪市/伊賀市</p> <p>【緑支店】 緑区を中心に周辺の各地域対応しております。 瑞穂区/天白区/日進市/東海市/東郷町</p>
保有資格	外装劣化診断士 雨漏り診断士 カラーコーディネーター3級
認定施工登録	スズカファイン株式会社：ウォールバリア多彩仕上工法 施工認定 株式会社日進産業：ガイナ提携施工店認定 木造住宅塗装リフォーム協会： 窯業サイディング塗替診断士 窯業サイディング塗替メンテナンス優良技能施工店

創業から現在まで



01. 会社紹介

■ 代表挨拶



皆様はじめまして。株式会社児玉塗装 代表取締役の児玉圭司です。

私たちの仕事は、お客様の大切な建物をキレイにすることだけでなく、そこに住んでいる人や働いている人の幸せ、笑顔までもつることができる仕事。とても夢のある仕事です。

お客様から、「児玉塗装さんをお願いしてよかったよ」「ありがとう、またお願いするよ」と言っただけ、笑顔になっていただけることが私たちの何よりの喜びです。この笑顔をもっと見れる夢のある仕事だと思っています。

地域の皆様にもっと笑顔になってもらうために児玉塗装はこれからも挑戦し続けます。

私たちと一緒にたくさんのお客様を笑顔にして、地域に貢献していきます。

**代表取締役
児玉圭司**



代表取締役 児玉 圭司

昭和57年11月8日生まれ

16歳から塗装業界に入り、20歳で独立。

22歳で児玉塗装に戻り、自社施工直営店の経営を開始。

代表取締役として児玉塗装のさらなる事業拡大に意欲を見せる。

生涯現役を掲げるほどの塗装好き。

趣味・特技も塗装



02. 事業紹介



建築塗装のプロフェッショナル集団

株式会社 児玉塗装



02. 事業紹介

活動拠点

本社・ショールーム



四日市支店



緑区支店



愛知県

名古屋市（東区 瑞穂区 北区 熱田区 西区 中川区 南区 港区 千種区 守山区 中村区 緑区 中区 名東区 昭和区 天白区）碧南市 岡崎市 刈谷市 一宮市 豊田市 瀬戸市 安城市 半田市 西尾市 春日井市 犬山市 津島市 常滑市 江南市 尾張旭市 清須市 高浜市 小牧市 岩倉市 稲沢市 日進市 東海市 豊明市 大府市 知多市 知立市 東郷町 木曾川町 弥富町 長久手町 七宝町 佐屋町 豊山町 美和町 阿久比町 師勝町 甚目寺町 東浦町 西春町 大治町 南知多町 春日町 蟹江町 美浜町 大口町 武豊町 扶桑町 十四山村 飛島村

岐阜県

岐阜市 大垣市 高山市 多治見市 関市 中津川市 美濃市 瑞浪市 羽島市 各務原市 可児市 海津市 岐南町 笠松町 養老町 垂井町 関ヶ原町 神戸町 輪之内町 安八町 揖斐川町

三重県

桑名市 いなべ市 木曾岬町 東員町 四日市市 菰野町 朝日町 川越町 鈴鹿市 亀山市

02. 事業紹介

■ ブランド展開

戸建て向け外壁塗装ブランド・戸建て向け屋根リフォーム専門ブランド・オーナー様向け大規模修繕ブランドの3ブランド展開により、東海地方の外装工事全般を網羅的にサポートしています。

戸建て向け外壁塗装



建築塗装のプロフェッショナル集団

株式会社 児玉塗装

戸建て向け屋根リフォーム

屋根リフォーム・防災・雨漏り専門店

プラス20年の安心をお届けする



ルーフクレスト

Since 1970

オーナー様向け大規模修繕



児玉塗装のオーナー様ブランド

アパマン修繕テック



03. 組織・働く環境について



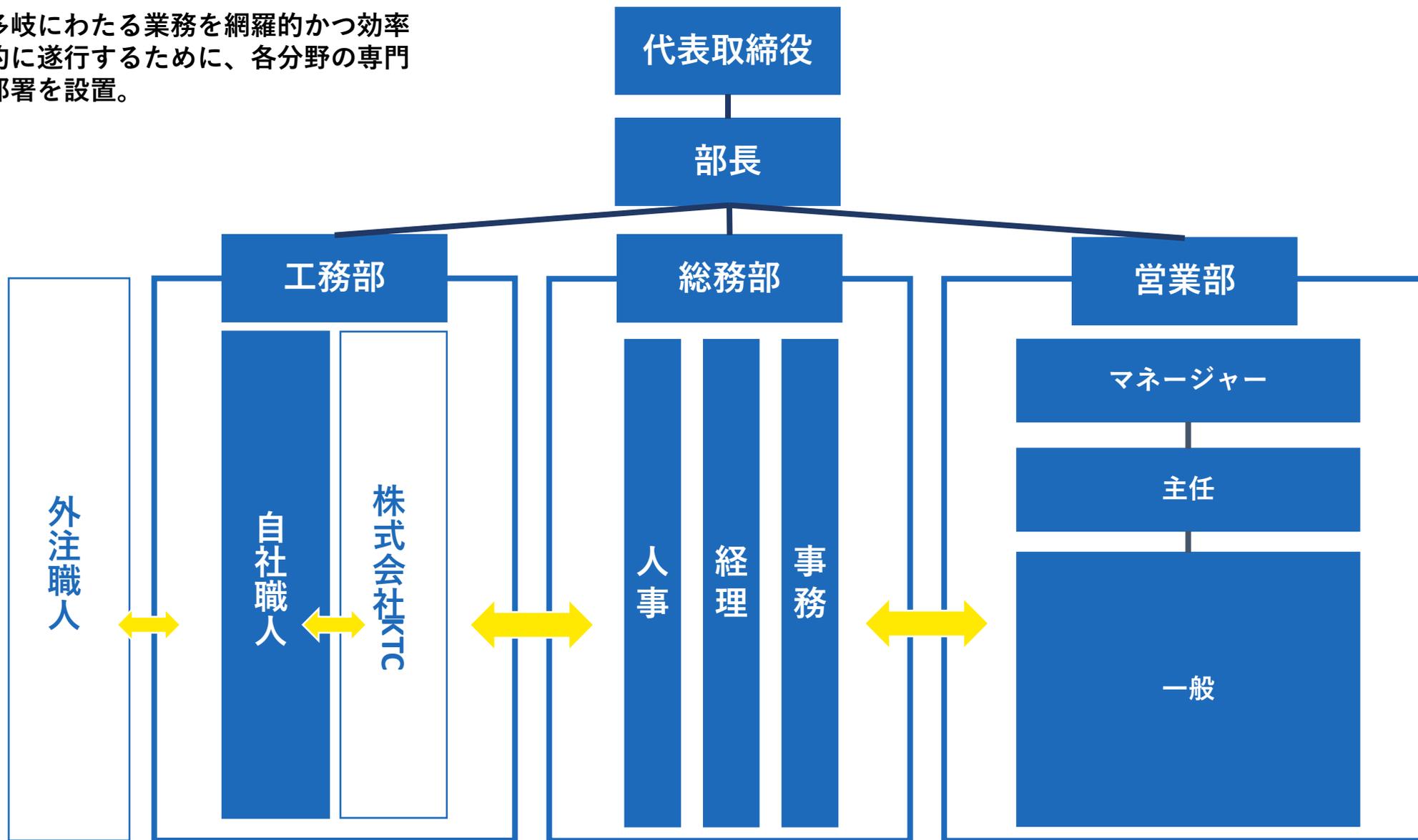
建築塗装のプロフェッショナル集団
株式会社 児玉塗装



03. 組織・働く環境について

■ 組織図

多岐にわたる業務を網羅的かつ効率的に遂行するために、各分野の専門部署を設置。



03. 組織・働く環境について

■ キャリアステップ

選べる雇用形態

自分に合った働き方が選べる

ワーク型

残業	みなし残業給	キャリアアップ	年間休日
あり(40時間)	あり(40時間)	制限なし	96日

バランス型

残業	みなし残業給	キャリアアップ	年間休日
あり(20時間)	あり(20時間)	シルバーまで	105日

ライフ型

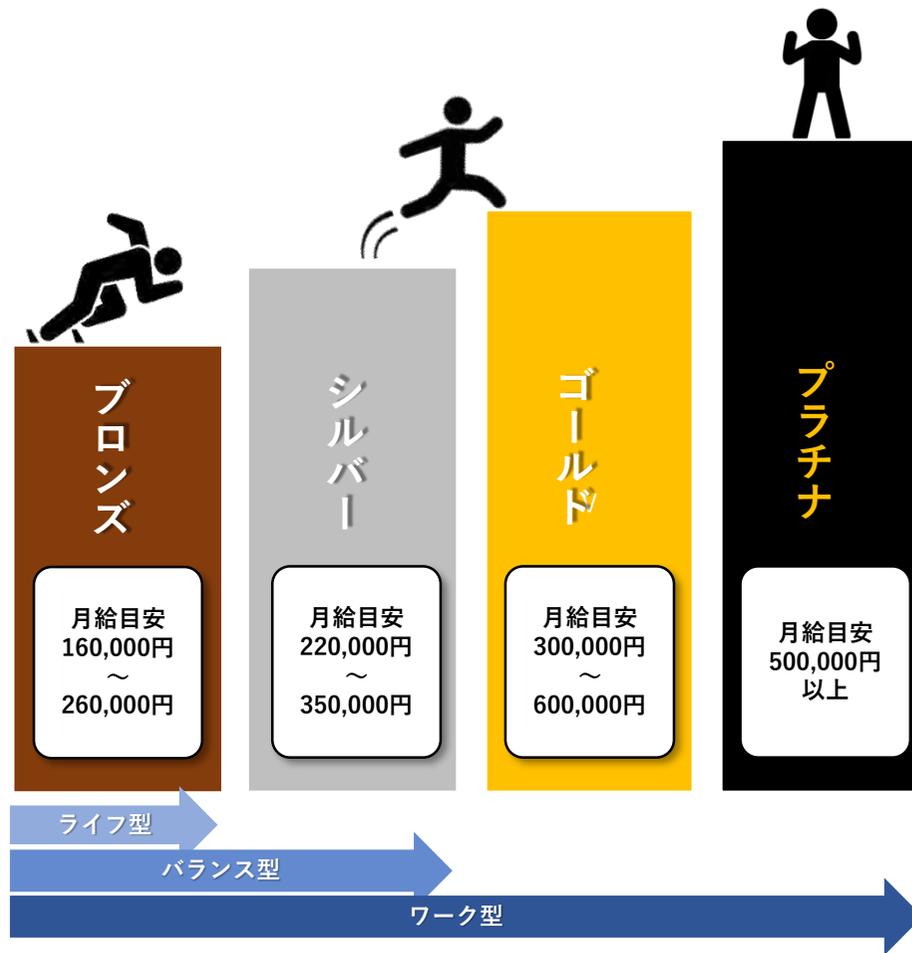
残業	みなし残業給	キャリアアップ	年間休日
なし	なし	ブロンズまで	125日

ワーク型とバランス型、ライフ型の3つの中から自分に合った働き方を選んでいただくことができます。

※ライフ型からバランス型ワーク型への移行は随時受け付けます。



階層は4階層設けます。
就ける役職はブロンズ階層で一般職
シルバー階層で主任、係長
ゴールド階層で、マネージャー、部長
プラチナ階層で役員となります。



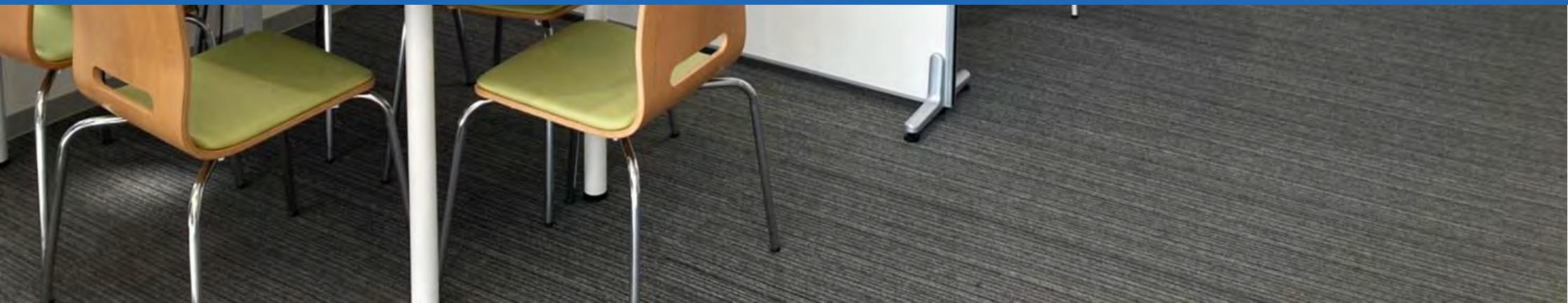


04. 児玉塗装のカルチャー



建築塗装のプロフェッショナル集団

株式会社 児玉塗装



04. 児玉塗装のカルチャー

■ 先輩社員インタビュー

最前線で活躍する営業マン

～地域一の業界リード企業で活躍する可能性を感じて～

前職は住宅に関連し、太陽光発電・蓄電池の販売を行っていました。ただ、業界的に太陽光発電市場の成長速度が鈍化したことから、成長著しい塗装業界への転職を志しました。その中でも児玉塗装は名古屋市を中心に東海地方において業界をリードしている企業であり、実際に入社前にもテレビCM等を見たことがあったことから、可能性を感じ、入社を決めました。

～数字への意識は高いと自負しています。～

現在は実際にお客様の建物を調査し塗装工事の提案をするだけでなく、施工中の工程管理も実施しています。

ヒアリングから工事完了まで携わらせて頂く分、業務は多岐にわたりますが自分自身が成長できると感じていますし、何より自分自身の働き・会社への貢献度を正当に評価してくれる点にこの会社の魅力を感じています。

営業職という職種上、売上等の数字面の目標はどうしてもついてくることですが、自分自身のやりがいに従って働くことにより数字面で意識も上がってきていると実感しています。

～部下をマネジメントする存在へ～

2019年に児玉塗装に入社して以来、4年間この会社で勤務をしている中で現在は部下を育成する立場も担わせて頂いております。自分自身の業務・業界への習熟度に合わせて実施する業務の幅が段階的に広がっていくことを実感しながらこの仕事を続けてきました。会社の雰囲気のも私が入社した時と変わらず、厳しくもあり優しくもありベンチャー企業のような雰囲気で若手・新入社員でも活躍する場が整っています。自分自身まだまだ未熟なので仲間と切磋琢磨しながら、仕事のことで、プライベートのことで何かあったらなんでも頼ってもらえる存在を目指して今後もこの仕事に誇りを持ちながら取り組んでまいります。



2019年入社
営業部 主任
藤吉

04. 兎玉塗装のカルチャー

■ 先輩社員インタビュー

業界未経験！異業種から塗装営業へのチャレンジ

～オールマイティに働くことのできる営業マンを目指して～

もともとは求人媒体のテレポ営業を行っていましたが、「エンドユーザーと直接お話しができること」かつ「無形商材で自分自信の工夫次第で幅広い提案ができること」を観点に転職活動を行い、この塗装業界と出会いました。

実際に兎玉塗装では反響型の営業のため飛び込みや訪問販売は実施しておらず、ヒアリングから提案・実際に工事が完了するまでの管理を実施するなかで、自分が目指していたオールマイティな仕事を担えていると実感しています。

～年代の異なる様々な社員と知識・経験を共有しながら切磋琢磨しています～

もともとは求人媒体のテレポ営業を行っていましたが、「エンドユーザーと直接お話しができること」かつ「無形商材で自分自信の工夫次第で幅広い提案ができること」を観点に転職活動を行い、この塗装業界と出会いました。実際に兎玉塗装では反響型の営業のため飛び込みや訪問販売は実施しておらず、ヒアリングから提案・実際に工事が完了するまでの管理を実施するなかで、自分が目指していたオールマイティな仕事を担えていると実感しています。

～様々な工事に対応できるオールマイティに磨きをかけます～

2021年に入社して以降、それぞれ最初の1か月目は業界・仕事ともに不慣れな状況でした。その中でも現場の第一線で活躍している先輩社員の業務に同行し、塗装に関する基礎知識から提案方法までをマンツーマンで勉強することにより、知識・提案の深化をしてきました。実際に入社から2年以上が経過した今では一人でお客様の対応をさせて頂く立場に立っています。今後長期的にみると塗装をはじめとするリフォーム業界はさらなる拡大がされると予測されています。そうした状況の中で兎玉塗装では屋根工事専門事業「ルーフクラフト」・大規模修繕専門事業「アパマン修繕テック」の新ブランドを創設しています。会社としてさらなる成長を目指していく中で、一営業マンの私自身も提案できる工事の幅を増やせるよう、オールマイティに磨きをかけて仕事に取り組んでいきます。



2021年入社
営業部 主任
角田

04. 児玉塗装のカルチャー

■先輩社員インタビュー

新卒入社で女性営業として活躍中！

～先輩の丁寧なフォローを受けながら、やりがいをもって仕事に取り組んでいます～

「会社の中に上下関係なく相談しやすい雰囲気があるか」×「今後業界・企業として将来性があるか」×「自分自身が成長できると直感で感じるか」の3点にマッチしたため、児玉塗装への入社を決めました。実際に入社当社は社会人として仕事に取り組む姿勢や、具体的な業務内容に関して先輩にマンツーマンでフォローを頂きながら学んでいきました。

～女性が働きやすい環境だと感じています～

現在は基本的に1人でお問い合わせを頂いたお客様からの初回ヒアリング・お見積りの作成・ご提案・プラン内容の擦り合わせ・工事が完了するまでの工程管理を実施しており、他の営業担当者と同様の業務を行っていますが女性の私にとっても働きやすい職場、体力的に無理のない業務だと感じています。

「働く時は働く、休む時は休む」形でメリハリをつけて働くことができるため、休日はプライベートの趣味であるバレーボール観戦や猫カフェに通っています！

～満足して頂けるお客様を1人でも多く増やしたい！～

新卒で児玉塗装に入社してから約5年が経ち、一人前の営業担当としての成長を実感しています。

入社当初の社会人としての基礎研修から始まり、実際に塗装業界の主業務であるお見積りの作成や工事の管理までできるように私をサポートしてくださった先輩には感謝しかありません。

楽しみながら業務を実施していく中でお客様からの満足のお声をたくさんいただいております。

今後も私の提案を通じて、この会社の良さ知っていただき、満足して頂けるお客様を増やすことが会社にお客様・先輩方にとっての恩返しだと考えています。



2018年入社
営業部
山下

04. 児玉塗装のカルチャー

■先輩社員インタビュー

自分の好きなことに何でもチャレンジできる環境がそろっています！

～未経験でもやりたいことにチャレンジできます～

前職では人材派遣会社でカウンセラーとして求職者の夢や悩みに寄り添い、よりよいキャリアステップを歩むためのお手伝いをしていました。条件重視で前職は選んだのですが、より裁量権があってやりがいがある仕事をしたいと思い、子供が中学生になったことをきっかけに、転職を決意しました。現在、児玉塗装では総務部で採用、面談などの人事業務を行っています。社内の風土として、社員のチャレンジを受け入れる文化があり、やりたいことは手を上げれば未経験でも挑戦させてもらえます。人事職は経験者の募集が多く、未経験ではなかなか受け入れられないことも多いですが、児玉塗装では社員の「こんなことやりたい！」を重視しているため、知識が豊富でなくても仕事を任せてくれているのでやりがいを持って業務に取り組んでいます。

～人事として活躍する人材へ～

人事担当として、社長や部長とともに「児玉塗装で一緒に働きたい！」と思ってくれる方の求職活動をサポートしています。児玉塗装で活躍してくれるのはどんな人か、やりがいを持って働いてもらうためにはどうすればいいかを考えて、採用計画の策定や人事面談、求人広告の出稿、内定者のフォローなどを行っています。私自身が中途で入社したからこそ分かる会社の良さを対外的に発信していく仕事ができるので非常にやりがいを感じています。児玉塗装に入社して良かったと思ってもらい、また仕事が楽しいと思えるような方を増やしていけるようにこれからも頑張りたいと思っています。

～プライベートも仕事も充実する職場です～

プライベートでは、趣味の読書をして過ごすことが多く、最近は特にWEBマーケティングにも興味があるのでWEBライティングやWEB分析ツールの本などを読んでいます。新しいことを知るのが好きなので、夢中になってどんどん読み進めてしまっています。また、年に1度は特別休暇制度を利用して沖縄に行ったりして綺麗な景色を見てリフレッシュしています。建設業は休みが取りにくいと思われがちですが、児玉塗装は社員数も多く、忙しいときでも助けてくれる仲間がいるのでワークライフバランスの実現がしやすい職場です。近いうちに海外旅行にもいって世界の絶景を見て回りたいと思っています。



2021年入社
総務部人事課
木下

04. 児玉塗装のカルチャー

■ 先輩社員インタビュー

未経験から職人としての道を選びました！

～未経験でも立派な職人になれます！～

前職は車の部品の製造工場で働いていました。一生懸命働いていましたが、言われたままこなす仕事に取り組むだけではあまりやりがいや成長を感じることができませんでした。なにか自分が夢中になれる仕事はないかと探しているうちに児玉塗装と出会い、社長の塗装に対する熱い気持ちに共感し、塗装職人として働く道を決めました。塗装職人は全くの未経験だったので不安もありましたが、研修施設があったこともあり、今では毎日よりよい塗装を地域の方に提供できることに喜びを感じています。

～仲間とともにやりがいのある仕事ができます～

現在は塗装職人として、4人1組でお家やアパートマンションの屋根・外壁塗装を行っています。入社時に研修施設で1つずつの工程を丁寧に教えてもらい、研修後は現場で先輩に教えてもらいながら少しずつ塗装技術を身につけていきました。今では最初から最後まで自分で塗装できるまで成長することができました。

一緒に働く職人の仲間は全員自分の仕事に誇りを持って仕事をしているので、尊敬できる方ばかりです。

そんな仲間と一緒に塗り替えたお家の方が喜んでくれたり、自分の仕事が形になっていくことが一番のやりがいです。

～お客様に喜んでもらえる塗装を追求します～

まだまだ塗装業界には悪質な業者が多いのがこの業界の現状です。そんな業者に騙されて塗装工事を後悔する方が一人でも少なくなるように、良い工事を地域の方々に提供したいと思っています。そして、お客様が「塗装をしてよかった」と心から思ってもらえるようにより塗装技術を磨いて品質の高い工事を提供したいと思っています。



2019年入社
工務部 職人
榊原



05. 今後の展望



建築塗装のプロフェッショナル集団

株式会社 児玉塗装



05. 今後の展望

■ 業界展望

今後、団塊ジュニア世代のリフォーム適齢期への突入等、高トレンドが続く予想。
また、リフォーム市場内でも塗装工事業をはじめとする外装工事にて42.9%のシェアを占めている。



矢野経済研究所調べ

注3.国土交通省「建築着工統計」、総務省「家計調査年報」、総務省「住民基本台帳」、国立社会保障・人口問題研究所「日本の世帯数の将来推計(全国推計)」、内閣府経済財政諮問会議「中長期の経済財政に関する試算」をもとに矢野経済研究所推計

注4.2022年以降は予測値

左図引用元：https://www.yano.co.jp/press-release/show/press_id/3030
右図引用元：<https://www.reform-online.jp/news/reform-shop/20892.php>

05. 今後の展望

■ 多角化経営・自社職人育成

